

Heylen Warehouses is in volle ontwikkeling. Om onze groeiambities te realiseren zoeken wij versterking van ons team met een M/V

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER

Jobomschrijving

In deze functie rapporteer je aan de CEO.

- Je bent verantwoordelijk voor de uitvoering van de commerciële strategie van nieuwe commerciële vastgoedprojecten binnen Nederland.
- Je gaat actief op zoek naar nieuwe business deals door het initiëren en verkennen van nieuwe opportuniteiten voor bestaande en potentiële klanten.
- Je onderhoudt je relaties en bouwt mee verder aan de klantenportefeuille van Heylen Warehouses in Nederland.
- Je bent verantwoordelijk voor de contractonderhandelingen en werkt hiervoor nauw samen met de legal counsel en de projectmanagers voor wat betreft de nieuwbouwprojecten.
- Je blijft op de hoogte van de ontwikkelingen in de (logistieke vastgoed) markt en potentiële nieuwe business en je bent je bewust van de invloed hiervan op onze business en portefeuille.
- Je werkterrein is Nederland.

Profiel

- Je hebt enkele jaren ervaring in logistiek en real estate en affiniteit met light industrial;
- Gedreven, klant- en resultaatgerichte, communicatieve en discrete onderhandelaar die deuren weet te openen en kansen ziet;
- Sterk in beheer van klantenrelaties en opbouwen van nieuwe relaties;
- Pro-actieve zelf starter die zowel individueel als in teamverband kan werken;
- Je spreekt vloeiend Nederlands en een goede beheersing van de Engelse taal. Beheersing van de Franse taal is een plus.

Aanbod

De kans om te werken voor een sterk groeiend en ondernemend bedrijf actief binnen de zeer dynamische markt van het logistiek vastgoed. Samen bouwen met een enthousiast en multidisciplinair team waarin je verantwoordelijkheid krijgt voor het business development van logistiek- en industrieel vastgoed in Nederland. Vanzelfsprekend gaat dit samen met een passend arbeidsvoorwaardenpakket.

Interesse? Stuur je cv naar ralph.caspanni@heylenwarehouses.com. Wij behandelen je sollicitatie in alle discretie.